

BENOIT CHABOT



COORDONNÉES

450 525-4455
info@benoitchabot.com



SOMMAIRE

- Plus de 20 ans d'expérience et de succès dans le domaine de la vente, de l'événementiel et de la philanthropie
- Aisance et habileté à parler en public, excellent communicateur
- Créatif et autonome avec une grande capacité d'adaptation
- Plus de 30 ans d'expérience dans le domaine artistique, production de divers spectacles

FORMATIONS ET APTITUDES

Je cumule plusieurs formations diverses dans les sphères d'activités suivantes :

- Suite Microsoft Office 365
- Gestion des médias sociaux (Facebook et Instagram)
- Rédaction de communiqués, outils de formation, lettres
- Création et gestion de site Internet (CMS) et d'infolettres (logiciel spécialisé)
- Techniques de vente et service à la clientèle
- Gestion d'équipe de vente et administratives

IMPLICATION SOCIALES

- Membre du Club Optimiste de Granby de 2004 à 2009
- Membre de la chambre de commerce de Granby Haute-Yamaska
- Membre de VCC de Granby (Vie culturelle et communautaire de Granby)
- Membre de l'APGP de 2009 à 2018 (Association des professionnels en philanthropie)
- Membre de l'AFESAQ de 2009 à 2016 (Association des Fondations d'établissement de santé du Québec)
- Organisation de plusieurs spectacles et événements-bénéfice bénévolement pour des organismes de la région

RÉSUMÉ DE CARRIÈRE

Agence Timing

Producteur délégué | 2023 à aujourd'hui (Poste contractuel)

- Mise en place d'un nouveau système de billetterie
- Coordination de la programmation et des productions en Floride
- Soutien administratif aux productions de l'agence
- Coordination et direction de tournée

Habitations Gesteco

Directeur des ventes | 2021 à 2023

- Mise en marché des différents projets immobiliers à Granby et Sherbrooke et positionnement marketing sur différentes plateformes
- Mise en place d'outils de vente, de gestion et de base de données pour optimiser les ventes et les processus et offrir un service à la clientèle optimal.
- Vente et livraison de plus de 200 condos en moins de 24 mois
- Négociation avec certains partenaires avec avantages pour les clients

Zoo de Granby

Directeur développement des affaires et Fondation | 2016 à 2021

- Suivi des budgets et gestion financière de la Fondation. Planifie et organise les rencontres du conseil d'administration de la Fondation
- Développe, élabore et propose de nouvelles approches de sollicitations novatrices, planifie, structure et organise les campagnes de financement et de remise de fonds
- Effectue une veille stratégique visant à identifier les donateurs potentiels à solliciter et les tendances du milieu philanthropique
- Développe les propositions et les protocoles d'entente à soumettre aux donateurs, sollicite les fournisseurs, partenaires et autres fondations
- Prend en charge le développement et la conception d'événements ainsi que leur suivi logistique, veille à la réalisation des plans d'affaires pour assurer la rentabilité des projets

Fondation du Centre hospitalier de Granby

Responsable des événements et communications | 2009 à 2016

- Élabore et coordonne les différentes activités-bénéfice, recherche et sollicitation de partenaires financiers, formation et coordination de comités organisateurs et gestion des bénévoles lors des activités-bénéfice
- Élabore et fait le suivi des budgets, des échéanciers et des plans de communication des différentes activités
- Participation à la création de la nouvelle identité visuelle, mise en place, gestion et mise à jour des sites Internet

Bell Canada

Spécialiste performance vente au détail | 2005 à 2009

- Responsabilité de la formation pour une trentaine de magasins Bell au Québec (Territoire Rive-Sud de Montréal)
- Soutien aux directeurs et représentants des différents magasins pour répondre à leurs interrogations
- Soutien de la formation en classe des nouveaux représentants